

Unser Kunde:

Unser Kunde arbeitet als globaler Partner auf dem Gebiet der Luftfahrtindustrie. Das traditionsreiche Unternehmen beschäftigt etwa 17.000 Mitarbeiter an weltweit mehr als 60 Standorten. Um den technologischen Fortschritt zu sichern sind Menschen, die mit beiden Beinen fest auf dem Boden stehen und gleichzeitig Ihr Potential frei entfalten wollen, herzlich Willkommen. Der Kunde setzt sich besonders für den Erhalt einer vielfältigen Arbeitskultur ein, in der Menschen mit unterschiedlichem Hintergrund zum Wachstum und zum Erfolg des Unternehmens beitragen.

Sales Manager (m/w/d) Sales & Order Administration

(7613)

📍 Standort: Überlingen 📄 Anstellungsart(en): Schicht

Ihre Aufgaben:

- Kundenbetreuung international (telefonisch & schriftlich) sowie Überwachung der Auftragsbearbeitung im Sales & Order Management
- Komplette Auftragsabwicklung von Standardseriengeräten und Serienneuanläufen
- Standardisierte Angebotserstellung, Stammdatenpflege
- Erfassung & sachliche Prüfung von Kundenaufträgen (z. B. Liefer-/Zahlungsbedingungen, Materialverfügbarkeit)
- Bedarfsplanung von Endgeräten auf Basis von Kundenaufträgen und Forecasts
- Lieferscheinerstellung und Rechnungsstellung inkl. Lieferperformance-Tracking
- Mitarbeit bei Aufnahme, Optimierung und Weiterentwicklung bestehender Prozess- & Systemabläufe
- Schnittstelle zwischen Kunden und internen Abteilungen

Ihr Profil:

- **Exzellente Kundenkommunikation** (D/E gern gesehen) und **souveränes Eskalations-/Beschwerdemanagement**
- **End-to-End-Order-to-Cash-Routine:** Angebot, Stammdaten, Auftragsprüfung, Lieferschein, Rechnung, Lieferperformance-Tracking
- **Bedarfsplanung** auf Basis von **Aufträgen/Forecasts**; **analytisches, strategisches, bereichsübergreifendes Denken**
- **Organisationstalent** mit **gewissenhafter, strukturierter, eigenverantwortlicher & zuverlässiger Arbeitsweise**
- **Hohe Eigenmotivation, Durchsetzungsvermögen, Proaktivität und Teamfähigkeit**
- *Nice to have:* Erfahrung mit **ERP/CRM** (z. B. SAP/Oracle/MS Dynamics, Salesforce) und Grundkenntnisse **Export/Incoterms**

Über die HIT Personaldienstleistungen:

HIT bietet Ihnen seit über 30 Jahren bundesweite Kontakte zu interessanten, renommierten Unternehmen. Bei unseren Vermittlungen berücksichtigen wir Ihre individuellen Wünsche sowie Ihr persönliches Bewerberprofil. Über uns finden Sie einen Einstieg zu Ihrem Traumjob.

Werden Sie ein Teil unseres Teams und starten Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt mit uns durch.

Ihr Ansprechpartner:

Klaudia Kostrzewa

WhatsApp: +49 1516 1336789

E-Mail: bewerbung.stade@hit-personal.de

HIT Personaldienstleistungen GmbH

Große Schmiedestr. 14

21682 Stade

Abteilung(en): Facharbeiter

[Impressum](#)