

Über HIT

Die HIT Personaldienstleistungen GmbH steht seit über 35 Jahren für Zuverlässigkeit, Nachhaltigkeit und ein positives Arbeitsumfeld. Bei uns ist Teamarbeit zentral und wir schätzen ein starkes Miteinander. Wir suchen motivierte und engagierte Persönlichkeiten, die Freude daran haben, gemeinsam mit uns und unseren Kunden zu wachsen. Arbeiten bei HIT bedeutet, Teil einer Erfolgsgeschichte zu sein – vielleicht bist Du unser nächstes Kapitel!

Starte deinen nächsten Karriereschritt am Zukunftsstandort Berlin-Lichterfelde.

Vertriebsdisponent (m/w/d)

(4756)

 Standort: Berlin  Anstellungsart(en): Vollzeit

Bedeutung für das Unternehmen

Auf diese Aufgaben dürfen sie sich freuen:

- **Neukundenakquise** zur strategischen Erweiterung der bestehenden Niederlassung.
- **Ganzheitliches Bewerbermanagement**, von der Schaltung ansprechender Stellenanzeigen bis hin zur Erstellung von Arbeitsverträgen.
- **Effektive Personalplanung** und bedarfsgerechter Einsatz von Zeitarbeitnehmern.
- **Unterstützung bei der Talentgewinnung** für kundenspezifische Projekte.
- **Gezielte Rekrutierung qualifizierter Fachkräfte** für den Einsatz bei Kundenunternehmen.
- **Eigenverantwortliche Steuerung aller HR-Prozesse**, einschließlich der Durchführung von Vorstellungsgesprächen.
- **Strukturierte Organisation und Umsetzung des Onboarding-Prozesses** für neue Mitarbeitende.
- **Verantwortliche Betreuung von Kundenprojekten** im Bereich der Personaldienstleistung.
- **Sorgfältige Vertragsabwicklung** sowie termingerechte Besetzung offener Positionen.
- **Personaldisposition und kontinuierliche Betreuung der Mitarbeitenden** durch regelmäßige Gespräche.
- **Professionelle Nutzung moderner Recruiting-Tools** (z. B. XING, LinkedIn) zur Identifikation passender Kandidaten.
- **Sicherer Umgang mit MS-Office-Anwendungen sowie Applicant Tracking Systemen** (z. B. SAP SuccessFactors).

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein vergleichbares Studium mit relevanter Praxiserfahrung.
- Erprobte Expertise im Vertrieb, insbesondere in der Gewinnung neuer Geschäftspartner.
- Tiefgehendes Branchenwissen in der Personaldienstleistung (unabdingbar).
- Umfangreiche Kenntnisse im Recruiting und gezielten Kandidatenansprache (Active Sourcing).
- Begeisterung für innovative Technologien und moderne Trends im Recruiting.
- Sicherer Umgang mit sozialen Netzwerken sowie ausgeprägte Fähigkeit zum Beziehungsaufbau.
- Selbstständige, ergebnisorientierte Arbeitsweise mit hoher Verlässlichkeit und Belastbarkeit.
- Hervorragende kommunikative Fähigkeiten, Teamspirit und ausgeprägte Serviceorientierung.
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, Englischkenntnisse von Vorteil.

Eigenschaften:

- **Ergebnisorientiert und ausdrucksstark in der Kommunikation**
- **Ambitioniert mit ausgeprägtem Teamgeist**
- **Leidenschaftlich und motiviert in der Umsetzung**
- **Mit starkem Fokus auf Vertriebs Erfolg**
- **Kundenorientiert und empathisch** – Fähigkeit, auf Kundenbedürfnisse einzugehen und langfristige Beziehungen aufzubauen
- **Analytisch und lösungsorientiert** – Fähigkeit, Herausforderungen strukturiert zu bewältigen und nachhaltige Lösungen zu entwickeln
- **Selbstständig und eigeninitiativ** – Proaktives Arbeiten und Verantwortungsbewusstsein
- **Flexibel und anpassungsfähig** – Offenheit für Veränderungen und neue Herausforderungen
- **Verhandlungssicher und abschlussicher** – Fähigkeit, überzeugend zu kommunizieren und erfolgreiche Geschäftsabschlüsse zu erzielen

Das dürfen Sie erwarten:

- Einen modernen Arbeitsplatz in Berlin, alternativ zum Firmenwagen VBB-Firmenticket
- Firmen-PKW, auch zur privaten Nutzung (optional)
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Unbefristete Festanstellung mit sozialer Absicherung
- Faire, erfolgsabhängige Vergütung und ein großzügiges Urlaubsangebot.
- HIT Vorteilsprogramm: Rabatte und Vergünstigungen in vielen Bereichen
- Flexible Arbeitszeiten und flache Hierarchien
- Corporate Benefits von Shopping bis zur Traumreise
- Ein cooles Team, das sich auf Augenhöhe begegnet

Ihr Ansprechpartner

Neugierig geworden?

Dann bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil unseres Teams! Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Bei Fragen steht Ihnen Herr Lilienthal persönlich als Ansprechpartner zur Verfügung.

Jetzt bewerben und unsere Erfolgsgeschichte mitschreiben!

Torben Lilienthal

Organisationsleitung

Tel.: 040/ 325463-24

t.lilienthal@hit-personal.de

#HITPersonaldienstleistungen #Vertriebsdisponent #Personaldisponent #Berlin #TeamSpirit #KarriereBerlin #PDL
#Jobsinderzeitarbeit

Abteilung(en): Intern

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: Nein